



The Hebrew University of Jerusalem

Syllabus

BIOMEDICAL ENTREPREURSHIP - 55871

Last update 10-10-2018

HU Credits: 3

Degree/Cycle: 2nd degree (Master)

Responsible Department: Business Administration

Academic year: 0

Semester: 1st Semester

Teaching Languages: Hebrew

Campus: Mt. Scopus

Course/Module Coordinator: Dr. Kobi Inbar

Coordinator Email: kobi.inbar@gmail.com

Coordinator Office Hours: בתיאום טלפוני (052-6219269)

Teaching Staff:

Dr.

Course/Module description:

יזמות בעולם מדעי החיים, ציוד רפואי וביוטכנולוגיה - מרעיון לחברה!
גם רעיון טוב ואפילו מצוין, צריך מישהו שיידע איך להוציא מהכוח אל הפועל. התהליך אינו פשוט כלל ועיקר, מאחר ועל מנת לממש רעיון, מוצלח ככל שיהיה, יש צורך בשילוב מוצלח בין מספר גורמים ושלבים קריטיים כגון: צורך בשוק, הגנה על הרעיון/טכנולוגיה (פטנט), מודל עסקי, גיוס הון, הקמת חברה, גיוס צוות מתאים ובעיקר ניהול נכון.
תחום מדעי החיים, ציוד רפואי והביוטכנולוגיה הוא בעל מאפיינים ייחודיים שהופכים את היזמות בתחומים אלו לייחודית ושונה מהותית שאר התחומים כולל ההיי טק. על הבדלים אלו ועל הייחודיות של תחום זה נלמד בקורס ומניסיונם של מרצים אורחים שונים.
הקורס יעסוק באתגרים העומדים בפני יזמים ומנהלי חברות בענף מדעי החיים בעולם על רבדיו השונים ותתי התחומים בו.
הסטודנטים יחשפו לנושאים הקריטיים הכרוכים בהקמה וניהול מוצלחים של מיזם בתחום הביו-רפואי. בנוסף להרצאות ולדיונים, יפגשו המשתתפים במהלך הקורס עם מרצים אורחים ויזמים מהתחום, ינתחו אירועים על חברות מתחום מדעי החיים ויתנסו בעבודה מעשית של הקמת מיזם.
הקורס מועבר במתכונת של הרצאות כולל מרצים אורחים שסוקרים דוגמאות שונות של מיזמים ביו-רפואיים.

Course/Module aims:

- הקניית ידע ומיומנויות עסקיות בהקמה וניהול מיזמים חדשניים בתחום הביו-רפואי.
- הקניית פרספקטיבה של יזם ומנהל בתכנון, עיצוב, יישום ובקרה של אסטרטגיה עסקית בענף.

Learning outcomes - On successful completion of this module, students should be able to:

להכיר את עולם המושגים והייחודיות של עולם היזמות הביו-רפואית. כמו-כן הסטודנטים יוכלו ללמוד מניסיונות העבר על מנת ליישם בצורה טובה הפיכה של רעיון למיזם ביו-רפואי מצליח.

Attendance requirements(%):

השתתפות פעילה + נוכחות חובה בלפחות 85% מהשעורים.

Teaching arrangement and method of instruction: הרצאות, הרצאות אורח, ניתוח אירועים, בקבוצות, מצגות סטודנטים, קריאת חומר חובה.

Course/Module Content:

ראו סילבוס המופיע בתחילת כל סמסטר המודל:
moodle.huji.ac.il
• מבוא ליזמות

- הגדרת ואיפיון צורך בשוק
- הכרת השוק והתחרות
- סריקה והערכת פרויקטים
- הגנה על קניין רוחני
- Technology Transfer Offices (TTOs)
- תכנון מודל עסקי
- בניית צוות וחברה
- ניהול פרויקטי מו"פ
- Company Management Life Cycle
- העברת מסרים בעולם הדיגיטלי
- גיוס הון

Required Reading:

1. Meyers A.D. and Price C. 2012. *The Life Science Innovation Roadmap – Getting your ideas to Market*. Logos Press.
2. Aibel J. and Mardis W. 2003. *Creeping Over the Chasm: Biotech's Perilous Managerial Transitions*. Essential Business Intelligence.

ראו סילבוס המופיע בתחילת כל סמסטר המודל:
moodle.huji.ac.il

Additional Reading Material:

ראו סילבוס המופיע בתחילת כל סמסטר המודל:
moodle.huji.ac.il

1. Salgaller M.L. 2010. *Biotechnology Entrepreneurship – From Science to Solutions*. Logos Press
2. Hourd P.C. and Williams D.J. 2006. *Success in healthcare technology business: Coordinating the value milestones of new products introduction, financial stakeholders and business growth*. Innovation: management, policy & practice.
3. Life Sciences in Israel. 2011. *State of Israel, Ministry of Industry, Trade and Labor, Investment Promotion Center*.
4. Meseri O. and Maital S. 2000. *University Technology Transfer in Israel – Evaluation of Projects and Determinants of Success*. Samuel Neeman Institute for Advance Studies in Science and Technology.
5. Wasserman N. 2012. *The Founder's Dilemmas – Anticipating and Avoiding the Pitfalls That Can Sink a Startup*. Princeton University Press, Princeton & Oxford.
6. Entrepreneurship Boot Camp, 2012. *Journal of Commercial Biotechnology*, Vol. 18 (2), April 2012. ThinkingBiotech LLC, Washington DC.
7. www.ittn.org.il – Israel Tech Transfer Organization
8. Test your Business Plan: <http://apps.configworks.com/sat/chooseLightOrPro.jsp>
9. R&D in Biotechnology- the management challenges
[-http://commercialbiotechnology.com/index.php/jcb/article/download/86/86](http://commercialbiotechnology.com/index.php/jcb/article/download/86/86)

Course/Module evaluation:

End of year written/oral examination 0 %

Presentation 10 %

Participation in Tutorials 10 %

Project work 60 %

Assignments 0 %

Reports 0 %

Research project 0 %

Quizzes 0 %

Other 20 %

ניתוח אירוע + מטלת

Additional information:

הערכת הקורס - הרכב הציון הסופי :

מוצע החישוב הבא:

השתתפות פעילה בדיונים - 10%,

ניתוח אירוע + מטלת "חזון ומשימה" (בזוגות) - 20%,

מצגת סקירת פרויקטים (זוגות) - 10%,

עבודה מסכמת - 60% - (מצגת למשקיעים 40% + תכנית עסקית 60%)

מידע נוסף / הערות:

פרטי הסילבוס עשויים להשתנות מעט בין הסמסטרים. גרסה עדכנית תועלה למודל

יחשבו במודל אשר הסילבוס פרטי. הקורס ניתן בו סמסטר כל תחילת לפני (moodle.huji.ac.il)

לעדכניים ביותר.