

האוניברסיטה העברית בירושלים

סילבוס

האמנות והמדע של המשא ומתן - 55670

תאריך עדכון אחרון 04-07-2016

נקודות זכות באוניברסיטה העברית: 3

תואר: מוסמך

היחידה האקדמית שאחראית על הקורס: מנהל עסקים

השנה הראשונה בתואר בה ניתן ללמוד את הקורס: 0

סמסטר: סמסטר ב'

שפת ההוראה: אנגלית

קמפוס: הר הצופים

מורה אחראי על הקורס (רכז): ד"ר שהם חשן-הלל

דוא"ל של המורה האחראי על הקורס: shoham.huji.ac.il

שעות קבלה של רכז הקורס: יום שלישי, 15:30-16:15

מורי הקורס:

ד"ר שהם חשן -הלל

תאור כללי של הקורס:

הקורס הנוכחי יפגיש את התלמידים עם המדע של המשא ומתן, וכן יאפשר להם הזדמנות ייחודית להתנסות בעצמם באומנות המשא ומתן. הקורס יספק מסגרת תיאורטית להבנת משא ומתן, יציג את התיאוריות, המונחים והממצאים המרכזיים בתחום. נסקור לקחים מרכזיים לגבי משא ומתן מתוך הספרות של פסיכולוגיה חברתית וקבלת החלטות.

מטרות הקורס:

היכרות עם התיאוריות של משא ומתן, והתנסות אישית בתהליכי משא ומתן.

תוצרי למידה

בסיומו של קורס זה, סטודנטים יהיו מסוגלים:

לנתח תהליכי משא ומתן.
ליישם תיאוריות משא ומתן.
לשפר מיומנויות משא ומתן בהסתמך על פידבק בכיתה.
לפתח רגישות לאספקטים חבויים במשא ומתן.

דרישות נוכחות (%) :
100%

שיטת ההוראה בקורס: הקורס יערך במתכונת של 8 מפגשים (3.5 שעות כל אחד). ששת המפגשים הראשונים יפתחו בסימולצית משא ומתן, שלאחריה ינתן רקע תיאורטי. המפגש האחרון יוקדש להצגת עבודות של הסטודנטים.

רשימת נושאים / תכנית הלימודים בקורס:

נושאי הקורס יכלו משא ומתן חלוקתי או אינטגרטיבי, משא ומתן רב צדדי, חלופות למשא ומתן, שימוש בסוכנים ומתווכים, קואליציות, תפיסות הוגנות, ותרבות ומגדר במשא ומתן.

חומר חובה לקריאה:
ראו באתר הקורס במודל.

חומר לקריאה נוספת:

-

הערכת הקורס - הרכב הציון הסופי :
מבחן מסכם בכתב/בחינה בעל פה 0 %

הרצאה 0 %
השתתפות 20 %
הגשת עבודה 50 %
הגשת תרגילים 0 %
הגשת דו"חות 30 %
פרויקט מחקר 0 %
בחנים 0 %
אחר 0 %

מידע נוסף / הערות:

הקורס יילמד באנגלית, אבל ההשתתפות בחלק מתרגילי המשא ומתן תתאפשר בעברית, וכן ניתן יהיה להגיש את הדוחות והעבודה בעברית או באנגלית.